

やわらぎ便り—介護の現場から—

身売り

若い頃からしっかり働いていて今も元気なTさん。外出が大好き。

今日も、出かけたくてウズウズした様子だが、あいにくスタッフの手が一杯で一緒に外出が難しい。

「Tさん一緒に出かけますか？」

私の誘いにいそいそと車に乗ったTさん。

「いってきま～す。」

スタッフに見送られて出発。

さて、どこが良いか考えながら、ナーサリーに到着。ここなら花も、ペットもいるし満足するに違いない。

「さあ着いたよ。」

店内を歩きながら「この花きれいねえ。色もすばらしいねえ」と話しかけるが、きれいな花にもペットにも一向に感心を示さずウワの空の感じで、Tさんはどうも落ち着かない。その内「もう帰ろう。」と言いくつし始末。



今月の栗田工務店ビフォーアフター
Before→After

外構工事完成!!



2世帯住宅に改装し、車の台数も増えたので、駐車スペース3台確保できるように改裝しました。塀を撤去し、オープンスタイルのシンプルなデザインで建物と調和のとれた外構が完成しました。

いつものスタッフと違うので落ち着かないのか、それとも長らく身を粉にして働いてきたTさんには、こんなのがりした時間がかえって落ち着かないのか、でもこれではTさんの外出願望も満たされないのでと思って、
「それじゃあ道後に用事があるのでそこへよって帰りますか?」と言うと、
「ウウン、みんなが心配して、待ってくれとるけんなあ。はよ帰ろう。」
となかなか帰宅願望が強い。ホームへ帰り着いたTさんはスタッフに、
「ああもう一寸で売り飛ばされるところだった。」

と語ったそうである。

昭和初期から終戦にかけて、娘時代を過ごしたTさんには、80を越してもその時代に覚えた身を守る知識が、しっかりとインプットされているようである。私と、二人きりの30分足らずの時は、ずいぶん不安な時間だったに違いない。

そういえば、あれ以来私の行ってる間は、外出したそなそぶりは見せたことがない。

安心・安全・快適リフォーム!
施工例 松山市O様邸



●お問合せは
K 株式会社 栗田工務店
0120-70-1516



現場からのお便り

～匠の技～

伊予市に建築中のI様邸は外部の炭化コルクはり終りました。これから、炭化コルクにモルタル漆喰を施工する予定です。
そして写真に写っているのは玄関ポーチの縦格子です。棟梁にお願いしてR型の縦格子を造つもらいました。どんな仕上がりになるのかドキドキ・ワクワクです。



K様邸無添加住宅

ていれぎ分譲地で建築中のK様邸無添加住宅。大工工事も終わり、これから漆喰塗りです。K様のこだわりの「檜の一枚板カウンター」も存在感バツチリです。見学会をお楽しみに。



感謝祭のご来場 ありがとうございました

今年の感謝祭も皆様のおかげで楽しく執り行うことができました。
ご来場していただいたお客様、協力していただいた業者の皆様本当にありがとうございました。来年も皆様に来て頂けるようより感謝の気持ちを忘れず頑張っていきますので、今後ともみのりホーム・栗田工務店を宜しくお願いします。



今月のひとコマ

師匠と弟子

K様邸にて、砂野棟梁が見習い大工の石井に木の接ぎ方を教えています。

木材と木材を繋ぐところにはほぞを掘り二つの木の形が合うと抜けないようになります。ぴったりと形が合うように作るのはなかなか難しいようです。今回の作っている仕口は「鎌継ぎ」といい、土台などに今でもよく使われている技法です。

60歳の砂野棟梁と20歳の石井君。二人とも真剣です！



社長のつぶやき

国土交通省の事業で、「中古住宅の流通活性化」という題目でお話をする機会がありました。中古住宅の流通割合は、日本はアメリカに比べて1/6と少なく、潜在的な市場があり、これから活性化していくと期待されています。今回は地方都市における中古住宅流通について、市場の動きやニーズを聞きたいということでした。

例えば築40年の古家を若者向けの住宅にリフォームすると、どれくらい費用がかかるでしょうか？当然物件の状態にもよりますが、かなりの費用がかかりそうな気がします。しかも、35年の住宅ローン完済時、築75年の時点でどういう状態になっているかは想像が困難です。

中古住宅の流通が活性化していくためには、「新築時に

しっかりと建築を行っている」ことは必須条件であると私は思います。曖昧な表現ですみませんが、具体的には地盤・コンクリート強度・木材の質・耐震・設計(デザイン)・湿気対策・防水・経年美化・可変な間取りなどのポイントをふまえておくことで、リフォーム費用が抑えられたり、リフォームしても住みたいと思えるようになります。

また、建築した地域の工務店が建ててからもずっと定期的な点検をして履歴を残していくことは、建物の状態を適正に保ち、中古住宅の流通活性化にも繋がっていくのだと思います。みのりホームは、住み継いでいきたいと思える建物を提案し、また、建ててからも責任をもってお客様の資産形成をサポートさせていただきます。

みのり商会・みのりホーム 代表取締役社長 寺川 信一